

SIMAG è il gestionale per la gestione di attività commerciali, logistiche e produttive di aziende manifatturiere di diversi settori industriali: automobilistico, componentistica meccanica, macchine utensili e impianti industriali in genere, meccanica pesante, elettronica, elettrodomestici, casalinghi e alimentare. Pensato per le **PMI**, si inserisce in strutture già organizzate senza richiedere alcuna revisione. La parametrizzazione e la **modularità** di **SIMAG** consentono di personalizzare il prodotto in base alle necessità dell'azienda e di seguirne nel tempo i cambiamenti organizzativi e metodologici. **SIMAG** assolve alle necessità gestionali di aziende con tipologie di **commercializzazione** e **produzione** anche diverse tra loro (a commessa, a lotti, a flusso) utilizzabili contemporaneamente all'interno del sistema. Prevede l'uso di strumenti per la rilevazione dei codici a barre, l'integrazione di stampanti e lettori laser, il collegamento in radiofrequenza e l'interscambio dati con magazzini automatici.

MAGAZZINI

Magazzino gestionale e fiscale

Fornisce le informazioni necessarie per impostare la politica aziendale delle scorte e degli approvvigionamenti e per pianificare il livello degli immobilizzi dei prodotti finiti e dei materiali, consentendo di contenere al minimo il costo di mantenimento delle scorte. Consente l'interrogazione dei saldi e dei movimenti a quantità e valore di magazzino ed effettua l'analisi dinamica sulla disponibilità degli articoli. Prevede una funzione di governo degli **inventari** sia globale che a rotazione e la gestione di più magazzini. Fornisce la documentazione richiesta dalla normativa fiscale attuale: valorizzazione delle rimanenze secondo la **tecnica Lifo, Fifo**, costi medi, costi standard. A completamento della parte fiscale, prevede la stampa del registro d'inventario, dei registri fiscali, delle liste ABC.

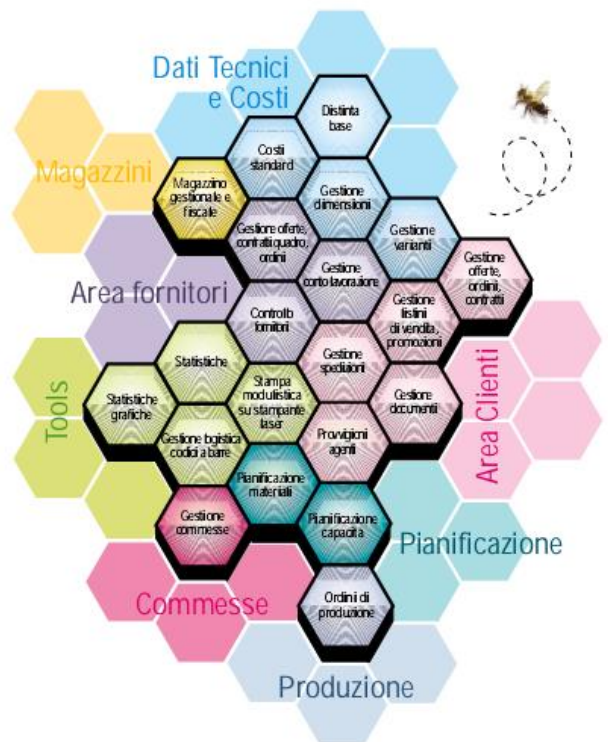
AREA CLIENTI

Offerte, contratti, promozioni, ordini

Sono diversi ambienti fra loro correlati, finalizzati a una gestione efficace del portafoglio ordini clienti, dall'acquisizione fino al momento dell'evasione. All'atto dell'acquisizione dell'ordine, permette di completare i dati del cliente, effettuando la ricerca automatica di condizioni particolari, e i dati sugli articoli ordinati. Esegue il controllo della **disponibilità a stock** e delle previsioni di consegna. La conferma d'ordine permette di verificare e confermare la data di consegna, sfruttando le funzioni di analisi prima di trasferire i dati alla bollettazione e fatturazione. L'applicazione prevede inoltre la creazione e la manutenzione dei **listini di vendita** sia in euro che in valuta estera, la definizione di termini di validità, prezzi particolari, schede sconti e la gestione in automatico dello storico prezzi cliente.

Gestione spedizioni

È lo strumento ideale per agevolare il flusso delle informazioni e snellire le operazioni di spedizione, permettendo contestualmente il **controllo del magazzino** e dello stato di evasione degli ordini. Il modulo consente di predisporre le merci in spedizione, di verificare la disponibilità delle merci, di stampare i buoni di prelievo merce dai magazzini e le distinte di spedizione e, tramite la gestione del collettame, di ottenere **packing list**.



DATI TECNICI

Distinta base

La distinta base è lo strumento più efficace per mantenere aggiornate le informazioni tecniche indispensabili per gestire correttamente il **processo di pianificazione e produzione** aziendale. Partendo dalla costituzione di una base di dati relativa a prodotti, semilavorati, componenti, materiali e fasi di lavorazione, fornisce gli strumenti per creare e gestire l'anagrafico principale degli articoli, le configurazioni dei prodotti, i cicli di produzione e per determinare gli elementi di costo.

Costi standard

Complementare al modulo Distinta base, consente la definizione di tutte le componenti di costo del prodotto, dai costi di materiale a quelli di lavorazione e indiretti. La soluzione permette di gestire i costi di base, di determinare i costi del prodotto a vari livelli e di analizzare l'effetto di una variazione simulata del costo di una o più componenti.

Gestione dimensione

Gestisce prodotti simili caratterizzati da componenti variabili in funzione delle **misure**: può definire parametricamente le misure attivabili e gestibili, evidenziare le dimensioni del prodotto richieste di volta in volta, valorizzare il prodotto in base alle dimensioni, costruire distinte base di prodotto i cui componenti assumeranno misure e consumi diversi in fase di sviluppo. In questo modo si ottengono **liste di fabbisogni**, impegni e consumi in base alle dimensioni richieste.

Gestione varianti

Studiata per agevolare l'attività degli **uffici tecnici, produttivi e commerciali**, consente lo sviluppo dinamico della componentistica di prodotti complessi caratterizzati da specifiche tecniche **variabili**. Le varianti (natura del prodotto, utilizzo cui è destinato, colore, materiali dei componenti chiave) vengono definite in relazione ai singoli componenti e possono essere utilizzate singolarmente o simultaneamente. Come per la Gestione dimensioni, è possibile costruire distinte base di prodotto i cui componenti verranno sostituiti dinamicamente in fase di sviluppo produttivo.

Gestione documenti

Consente di produrre tutta la **documentazione conseguente alla vendita**: buoni di prelievo, bolle, documenti di trasporto, fatture accompagnatorie, fatture differite, addebiti, accrediti, riepiloghi.

Provvigioni agenti

Effettua il calcolo delle provvigioni da liquidare agli agenti in base ai dati della Fatturazione. Permette di elaborare la situazione per agente evidenziando l'imponibile provvigionale precedente, attuale e futuro, di stampare l'estratto conto agenti relativo all'imponibile provvigionale attuale, di determinare il maturato sia sulla base della data di fatturazione sia della data di pagamento.

AREA FORNITORI

Gestione offerte, contratti quadro, ordini

Fornisce gli strumenti necessari per controllare in ogni momento l'iter dell'ordine d'acquisto, assicurare l'approvvigionamento dei materiali secondo le richieste dei programmi di produzione, abbreviare i tempi di rilascio degli ordini e di gestione del ricevimento merci. Permette di inserire e controllare le consegne richieste per articolo e fornitore e di determinare i costi tramite la ricerca automatica del listino prezzi o delle condizioni particolari (sconti, prezzi netti, pagamenti) pattuite con il fornitore. Mantiene automaticamente allineata la situazione di disponibilità degli articoli a magazzino per tenere sotto controllo il portafoglio degli ordini in corso ed evidenziare le situazioni di ritardo delle consegne.

Controllo fornitori

Gestisce i dati necessari per le **analisi statistiche** e per valutare le prestazioni dei fornitori. Permette di controllare l'esattezza delle fatture del fornitore e di analizzare gli scostamenti rispetto a quanto pattuito. Prevede inoltre la gestione delle **informazioni** relative ai **fornitori**: rispetto delle date di consegna, tempi di approvvigionamento, ultimo prezzo e data dell'ultimo ricevimento, caratteristiche del prodotto, totale in ordine, totale acquistato nell'anno, numero delle consegne effettuate, calcolo del livello di affidabilità e del punteggio da attribuire al fornitore sulla base di criteri di valutazione fissati dall'utente.

Gestione conto lavorazione

La gestione conto lavorazione consente la generazione degli ordini; la gestione degli ordini aperti; l'immissione interattiva dei materiali da consegnare in conto lavorazione; l'aggiornamento automatico del magazzino, sia in fase di creazione che in fase di consegna dell'ordine. Permette di evidenziare situazioni di ritardo e di mantenere una storia dei rapporti con i terzi.



PIANIFICAZIONE

Pianificazione materiali

Genera piani di produzione sia **simulati** che **reali** per ottenere un miglior controllo ed una maggiore produttività delle risorse. Permette di sviluppare il Piano di produzione aziendale in coerenza con le previsioni di vendita, gli ordini clienti, la domanda e la capacità di rifornimento dei magazzini, le previsioni di disponibilità e di limitazione dei materiali. Sulla base del piano di produzione può **calcolare** e pianificare il **fabbisogno** dei materiali in termini di quantità e di date di consegna e può generare le richieste di competenza degli ambienti Acquisti, Conto lavoro, Produzione. fornisce, a fronte del piano di produzione, la verifica delle risorse per centro di lavoro.

Pianificazione capacità

E' lo strumento che consente di elaborare il carico su ciascun centro di lavoro, periodo per periodo, sulla base degli ordini di produzione rilasciati e di quelli pianificati. I fabbisogni di capacità, confrontati con le capacità disponibili, vengono visualizzati sia in forma riepilogativa a consuntivo sia in modo analitico, evidenziando le situazioni di sovra e sotto carico.

PRODUZIONE

Ordini di produzione

Fornisce le informazioni dettagliate per controllare le attività ed i costi di produzione in tutte le fasi, dal prelievo dei materiali alla chiusura e consuntivazione. Può gestire ordini normali, a commessa e ordini di rilavorazione, lo sviluppo dei fabbisogni con aggiornamento delle situazioni, lo sviluppo delle risorse per centro di lavoro, l'analisi dell'efficienza delle lavorazioni e la valorizzazione degli ordini a costi effettivi. Si possono acquisire dati da terminali industriali collegati al sistema iSeries and AS/400 tramite personal computer.

COMMESSE

Gestione commesse

Fornisce gli strumenti per la gestione ottimale ed il controllo costante di tutte le fasi delle commesse. Nella fase di **preventivazione**, consente di determinare le caratteristiche principali del prodotto riguardo alla componentistica ed all'attività da svolgere. Nella fase di **progettazione**, formalizza le distinte ed i cicli di commessa. Terminata la definizione tecnica, può calcolare il **costo** previsto della commessa. Sfrutta le funzioni di pianificazione, il passaggio degli ordini in produzione, la generazione delle richieste di acquisto e conto lavoro dei rispettivi moduli. La **funzione di consuntivazione** consente di calcolare, in base ai movimenti di magazzino imputati alla commessa ed alle attività svolte, il costo effettivo della commessa.

TOOLS

Statistiche

Permette di ricercare, analizzare, raggruppare i dati movimentati dalle procedure **SIMAG**, fornendo il supporto adeguato per utilizzare al massimo ogni interazione con clienti e fornitori al fine di conquistare nuovi mercati, fidelizzare quelli esistenti ed ottimizzare il ritorno degli investimenti. Il prodotto ha un'interfaccia client intuitiva e integrata con il mondo office (Excel) e consente l'accesso ai dati in tempo reale e con tempi di elaborazione contenuti. Dà la possibilità di confrontare dati provenienti da applicazioni o aree diverse, sia in modalità grafica che numerica, di impostare e memorizzare varie tipologie di statistiche, di scegliere l'ordinamento dei dati riportati in stampa ed eseguire analisi dettagliate o totalizzate. Fornisce inoltre i dati statistici sia in forma riepilogativa che dettagliata su periodi di tempo definiti dall'utente.

Gestione logistica codici a barre

Il modulo ottiene la stampa di codici a barre su etichette, cartellini, sovrappacchi secondo i vari standard commerciali e industriali. Esegue le transazioni attraverso la lettura dei codici a barre.

CONSORZIO 481 INFORMATICA

#closetoyou

Il Consorzio 481 Informatica nasce dalla collaborazione di 4 eccellenze informatiche emiliane per offrire al mercato la più ampia scelta di soluzioni e servizi ICT: 8 divisioni specialistiche, le migliori esperienze ed 1 obiettivo preciso, fornire soluzioni coerenti con il business del cliente.

80+ persone
1000+ clienti
8+ milioni di fatturato



#totalsoftware

L'affidabilità e l'esperienza di chi ha costruito l'informatica al servizio del business incontrano l'innovazione di chi ha sviluppato le nuove tecnologie e si fondono con la solidità di chi ha investito su infrastrutture pensate per garantire continuità e prestazioni. Ecco perché ci proponiamo come partner globale per la crescita tecnologica del Cliente.

#rightsolution

Non sempre il prodotto «migliore» è anche la scelta «migliore». Ecco perché la nostra prima preoccupazione è conoscere le esigenze e le peculiarità di ogni potenziale Cliente, per capire insieme se possiamo fornire la soluzione migliore per lui, perché adatta e coerente con il suo business ed i suoi obiettivi aziendali.

